



Campanha Institucional CDLs

FCDL/SC

Facebook e Instagram

Card_1_SPC Regulariza

Já pensou que bacana auxiliar seus clientes na recuperação de crédito? Esse é um dos objetivos do SPC Regulariza, mais uma das soluções disponíveis para nossos associados. Neste canal de renegociação entre empresas e consumidores, a CDL oferece ao devedor as melhores formas e condições de quitação de seu débito, bem como fica responsável por gerar os novos boletos de pagamento, amparados por contrato de novação de dívida que o devedor assinará no em nosso próprio balcão.

Associe-se e conte com mais essa ferramenta da CDL. Estamos prontos para lhe ajudar.



Card_2_YouTube

A troca de experiências e a capacitação são fundamentais para a união dos integrantes do comércio. É por isso que, além de promover eventos, seminários, palestras e workshops aos nossos associados, a FCDL também conta com um canal no YouTube com dicas, treinamentos e diversos conteúdos disponíveis. Tudo online e gratuito. Pensado para que você, lojista, consiga encontrar ainda mais formas de se planejar, inovar e alcançar o sucesso com o seu negócio.

Clique no link e confira:



Card_3_SPC Crediário

Grandes cadeias de lojas investem em crediário próprio e aumentam cada vez mais sua clientela. Agora, pequenos e médios lojistas também têm à disposição um conjunto de ferramentas que facilita a gestão das vendas, criando relacionamento com o cliente. Com o SPC Crediário, você também pode ter seu crediário próprio de um jeito fácil e seguro. É bom para o comércio. É bom para você.

Conte com o auxílio das nossas ferramentas. A CDL está do seu lado.



Card_4_Procura-se

Agora vai ficar mais rápido, fácil e barato localizar seus devedores. Com o Procura-se, na hora em que seu cliente inadimplente tentar obter crédito em qualquer lojista associado à uma CDL de Santa Catarina, você receberá em seu e-mail uma notificação informando o local, a data, a hora da consulta e, o mais importante, o cadastro atualizado. Assim fica mais fácil efetuar a cobrança e reaver seu dinheiro perdido.

Associe-se e conte com mais essa ferramenta da CDL para auxiliar no gerenciamento do seu negócio.



Card_5_Soluções Compartilhadas

Com a CDL você tem à disposição uma série de ferramentas para ajudar a vender a prazo com segurança, recuperar a inadimplência, dispor dos benefícios do Serviço de Proteção ao Crédito, além de uma série de vantagens para sua empresa. Para conhecê-las detalhadamente, clique no link: [LINK SITE]

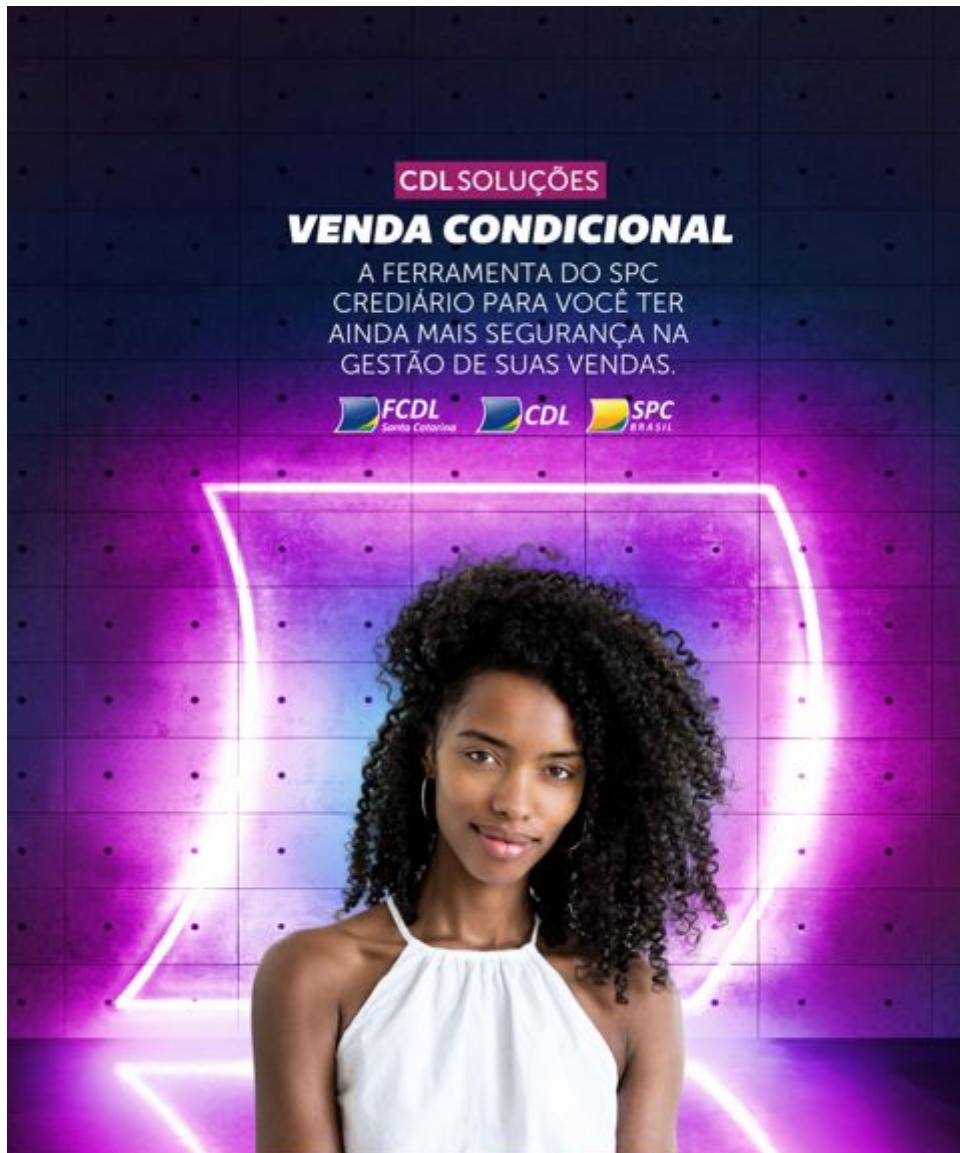
**EM TEMPOS DIFÍCEIS,
SOLUÇÕES
COMPARTILHADAS
É O QUE NOS UNE.**

JUNTOS VAMOS VOLTAR A CRESCER



Card_6_Venda Condisional

Quem lida com comércio sabe dos benefícios e também dos riscos da venda consignada. Algumas vezes, a mercadoria pode voltar com defeito ou, pior ainda, não ser devolvida. Com a Venda Condisional, você conta com uma ferramenta que controla suas vendas em toda a gestão do processo, assegurando a você, lojista, a possibilidade de reaver possíveis perdas por meio da emissão de documento com validade jurídica. Você só tem a ganhar.



Card_7_SPC Crediário

A solução ideal para ampliar o relacionamento com os seus clientes é por meio do crediário próprio. Este disponibilizará a você uma ficha cadastral eletrônica, possibilitando enviar SMS e e-mail marketing a todos, além da geração e impressão de notas promissórias, carnês, recibos e ainda um completo controle de parcelas a receber.

Conte com as soluções de negócio da CDL. Estamos prontos para lhe ajudar.

CDL SOLUÇÕES

SPC CREDIÁRIO

A SOLUÇÃO IDEAL PARA VOCÊ VENDER NO CREDIÁRIO COM TOTAL SEGURANÇA. EM CASO DE INADIMPLÊNCIA, O SPC RESSARCE O VALOR E REALIZA A COBRANÇA JUNTO AO CLIENTE.



Card_Associativismo

Nosso negócio é representar e defender os interesses do setor de comércio e serviços. Por isso, temos levado incansavelmente ao governo e outras lideranças pautas em busca de medidas que atendam ao varejo. Continue com a gente. O momento é de união. Se você ainda não é associado, a CDL está pronta para ajudá-lo.

[vídeo] FL-0023-20_Card_Associativismo_1000x1200px.mp4

Card_Competicividade

Para atravessar uma crise, antes de tudo é preciso se manter competitivo. Para isso, não existe fórmula. Contudo, há estratégias que podem lhe ajudar a traçar planos mais seguros. Diante de um contexto de dificuldades, é preciso priorizar as despesas que são realmente fundamentais e buscar reduzir as outras contas. Se precisar de auxílio, conte com o nosso apoio. Conte com a força da CDL.

[vídeo] FL-0023-20_Card_Competicividade_1000x1200px.mp4

Card_Parceria

Estamos vivendo tempos de incertezas. Neste contexto, precisamos somar forças para minimizar os impactos da pandemia. Se você ainda não é associado, entre em contato. A CDL está pronta para ajudá-lo.

[vídeo] FL-0023-20_Card_Parceria_1000x1200px.mp4

Card_Poder de Negociação

Em um cenário de incertezas, os líderes devem ter alto nível de controle sobre suas finanças. Neste contexto, o associativismo e a representatividade são imprescindíveis para o combate às consequências decorrentes da pandemia. Lembre-se. Você não está sozinho. Do seu lado tem uma CDL pronta para lhe auxiliar no gerenciamento dos seus negócios. Faça parte desta parceria.

[vídeo] FL-0023-20_Card_Negociação_1000x1200px.mp4

Card_Representatividade

Quanto mais representativa a nossa voz, melhores as chances de defendermos nosso setor. Nós estamos aqui para falar por você, para auxiliar líderes, enfrentar a crise e desenvolver, em conjunto, estratégias para o gerenciamento de negócios. A CDL está do seu lado. Hoje e sempre.

[vídeo] FL-0023-20_Card_Representatividade_1000x1200px.mp4

TWITTER

Card_SPC Crediário

Agora, você, lojista, também têm à disposição um conjunto de ferramentas que facilita a gestão das vendas, criando relacionamento com o cliente. Com o SPC Crediário, você também pode ter seu crediário próprio de um jeito fácil e seguro. Conte com a gente. A CDL está do seu lado.



Card_Associativismo

Representamos os interesses do setor de comércio e serviços. Por isso, temos levado incansavelmente ao governo, e outras lideranças, pautas em busca de medidas que atendam ao varejo. Continue conosco. O momento é de união. Ainda não é associado? A CDL está pronta para ajudá-lo.



Card_Competitividade

Para atravessar crises, é preciso se manter competitivo. Para isso, não existe fórmula. Contudo, há estratégias que podem lhe ajudar a traçar planos mais seguros. Diante das dificuldades, priorize as despesas fundamentais. Se precisar de auxílio, conte conosco. Conte com a força da CDL.



**EM TEMPOS DIFÍCEIS,
COMPETITIVIDADE
É O QUE NOS UNE.**

JUNTOS VAMOS VOLTAR A CRESCER.

Card_Poder de Negociação

Em um cenário de incertezas, é preciso ter controle sobre suas finanças. Neste contexto, o associativismo é imprescindível para o combate às consequências da pandemia. Você não está sozinho. Do seu lado tem uma CDL pronta para lhe auxiliar a gerenciar seus negócios.



Card_Parceria

Estamos vivendo tempos de incertezas. Neste contexto, precisamos somar forças para minimizar os impactos da pandemia. Se você ainda não é associado, entre em contato. A CDL está pronta para ajudá-lo.

**EM TEMPOS DIFÍCEIS,
PARCERIA É O
QUE NOS UNE.**

JUNTOS VAMOS VOLTAR A CRESCER.



Card_Representatividade

Quanto mais representativa a nossa voz, melhores as chances de defendermos nosso setor. Nós estamos aqui para falar por você, para auxiliar líderes, enfrentar a crise e desenvolver em conjunto de estratégias para o gerenciamento de negócios. A CDL está do seu lado. Hoje e sempre.

**EM TEMPOS DIFÍCEIS,
REPRESENTATIVIDADE
É O QUE NOS UNE.**

JUNTOS VAMOS VOLTAR A CRESCER.

